

2025 年 4 月高等教育自学考试

社会心理学(二) 试题

课程代码:02047

1. 请考生按规定用笔将所有试题的答案涂、写在答题纸上。

2. 答题前,考生务必将自己的考试课程名称、姓名、准考证号用黑色字迹的签字笔或钢笔填写在答题纸规定的位置上。

选择题部分

注意事项:

每小题选出答案后,用 2B 铅笔把答题纸上对应题目的答案标号涂黑。如需改动,用橡皮擦干净后,再选涂其他答案标号。不能答在试题卷上。

一、单项选择题:本大题共 10 小题,每小题 1 分,共 10 分。在每小题列出的备选项中只有一项是最符合题目要求的,请将其选出。

1. 在一项 Stroop 任务中,研究者向被试呈现三类词:社会拒绝词(如,忽略、排斥、孤立)、社会接受词(如,欢迎、喜欢、支持)和中性词(如,汤匙、桌子、厨房),要求被试对这些词的颜色进行判断。结果发现,低自尊的个体对社会拒绝词比社会接受词表现出更强的 Stroop 干扰效应,这表明低自尊的个体对社会拒绝信息更为敏感。这一发现反映了_____对信息加工的影响。
A. 情绪 B. 人格 C. 个性特征 D. 自我概念
2. 在对他人的知觉中,最初获得的信息对形成他人的印象有大的影响,这是_____在起作用。
A. 首因效应 B. 优先效应 C. 近因效应 D. 晕轮效应
3. _____理论认为自尊相当于焦虑缓冲器,主要作用是克服死亡带来的恐惧并缓解个体的焦虑。
A. 内隐自尊 B. 恐惧管理 C. 社会计量 D. 焦虑缓冲
4. 某个人有强烈的意愿购买电动汽车,因为这强化了他作为环保主义者的自我概念。这是态度发挥_____的体现。
A. 工具功能 B. 自我防卫功能 C. 价值表达功能 D. 知识功能
5. 以下关于侵犯行为的说法,错误的是
A. 侵犯行为是以直接伤害他人为目的且受害者试图回避的行为
B. 侵犯是一种情绪、需要或态度
C. 甲挥动斧头砍向乙但没有砍中,这一行为仍应被视为侵犯行为
D. 根据侵犯行为的方式,侵犯可以分为言语侵犯和动作侵犯

6. 以下关于冲突的阐述,不正确是
- A. 个体或群体之间的竞争无法得到有效解决可能会导致冲突
 - B. 冲突指各方针对稀缺地位、权力及资源的斗争,目的在于孤立、打击或清除对方
 - C. 冲突可能发生在个体与个体之间、个体与群体之间、群体内部的人与人之间、群体与群体之间
 - D. 在冲突中,一般都存在真实的利益冲突
7. 一些商家会先提供一些有吸引力的优惠让购买者同意购买,在顾客付款前临时更改销售约定,如告诉购买者这些优惠被领导拒绝、价格不含税等,由此提高售价或者提出其他不利于消费者的变化。这一技术被称为
- A. 登门槛技术
 - B. 滚雪球技术
 - C. 诱饵-调包技术
 - D. 贴标签技术
8. 俗话说,知恩图报、滴水之恩当涌泉相报。这是_____的外部表现。
- A. 社会责任规范
 - B. 互惠规范
 - C. 社会公平规范
 - D. 分享规范
9. 以下关于群体极化的说法,不正确是
- A. 决策向两种极端偏移的现象被称为群体极化
 - B. 如果人们在群体讨论前是偏向冒险的,则群体决策更为冒险
 - C. 如果人们在群体讨论前是偏向保守的,则群体决策更为冒险
 - D. 最初的态度越是极端,群体偏移的程度就越大
10. 以下关于个人空间的说法,不正确是
- A. 个人空间随着年龄的增长而缩小
 - B. 个人空间是一种非言语交流形式
 - C. 个人空间具有保护功能和交流功能
 - D. 人类的个人空间界定了人们彼此间以多近的距离交往

二、判断题:本大题共 4 小题,每小题 2 分,共 8 分。判断下列各题,在答题纸相应位置正确的涂“A”,错误的涂“B”。

11. 图式的对象可以是特别的人、社会角色、刻板印象,也可以是自我、自己对他人的态度以及对某些事物的一般认识等。
12. 研究发现,人们看完恐怖电影后恐怖感增加,看完言情电影后浪漫感会增加。这一启动效应是代表性启发式的体现。
13. 社会助长指由于他人在场而导致人们的工作绩效提高的现象。社会助长不仅发生在共同活动中,也发生在观众在场的情况下。
14. 深层生态学的环境观念是以人为中心的,强调的是物质主义、经济增长、对自然的控制以及依赖技术来解决环境问题。

非选择题部分

注意事项:

用黑色字迹的签字笔或钢笔将答案写在答题纸上,不能答在试题卷上。

三、填空题:本大题共 10 小题,每小题 1 分,共 10 分。

15. 对于人在社会行为中的作用有:人作为朴素科学家、_____和人作为目标驱动的策略家三方面的假设。
16. _____认为,对他人印象的形成是整合所获得的个体信息的结果。
17. _____认为,人们在形成对他人的印象时,不仅考虑特征的数量和强度,还会考虑每一特征的重要性。
18. 态度的特性包括社会性、_____、协调性、稳定性。
19. 研究发现,被试更喜欢那些先否定再肯定他们的人,即人们最喜欢那些对其喜欢程度不断增加的人,最不喜欢那些对人们的喜欢程度不不断减少的人。阿伦森和林德将这一现象称为人际吸引的_____。
20. 侵犯的本能理论的两个代表人物是弗洛伊德和_____。
21. 冲突解决的途径有协商、_____、引入第三方、威胁。
22. 感到他人压力而导致个体在行为或信念上的改变被称为_____。
23. 为了让对方依从,先诱惑对方答应一个小的请求,再提出一个更大、更难满足的请求,这是指承诺策略中的_____技术。
24. _____是最高层次的亲社会行为。

四、名词解释题:本大题共 4 小题,每小题 5 分,共 20 分。

25. 社会心理学
26. 框架效应
27. 晕轮效应
28. 亲社会行为

五、简答题:本大题共 3 小题,每小题 8 分,共 24 分。

29. 社会心理学研究的伦理原则有哪三个方面?
30. 当他人行为威胁到我们的自我形象时,该如何维持积极的自我评价?
31. 影响人际吸引的因素有哪些?

六、论述题:本大题共 2 小题,每小题 14 分,共 28 分。

32. 请阐述社会知觉的范围与特征。
33. 请阐述耶鲁态度改变法。